



FORMATION PROFESSIONNELLE

Plan de formation

Objectif Général

Savoir élaborer le plan de formation de l'entreprise en tenant compte du DIF, des contraintes budgétaires et de temps.
Prendre en compte la réforme de la formation pour préparer le plan de formation 2010 de son entreprise.

Contenu

La formation par rapport à la stratégie d'entreprise

- L'analyse des besoins en fonction des projets de l'entreprise (économique et social)
- L'analyse des objectifs à atteindre
- Les axes prioritaires (population visée, orientation de la formation)
- Les moyens financier et humain disponibles
- Les acteurs de la réussite (direction, encadrement, les élus, les salariés)

Le recensement des besoins en formation

- Par orientation stratégique
- Par projet
- Par besoins individuels
- Par compétences

Le chiffrage des besoins de formation

- Les outils de recensement et de chiffrage (timing, grille de besoins, référentiel)
- La priorisation des actions
- L'intégration des dispositifs récents (DIF, période de professionnalisation)
- Le chiffrage du plan (tableau de bord)
- Le financement des formations et la négociation avec les OPCA
- La validation du plan (négociation interne et partenaire)

La mise en forme et la présentation du plan

- La classification des actions par catégorie
- Choix de réalisation (formation interne, externe, e-learning ou mix)
- La consultation des instances élues (CE)
- Les obligations légales

Le suivi et l'évaluation de la formation

- Le suivi des actions de formation (évaluations formateur et stagiaire)
- Les tableaux de bord et de suivi financier
- Les outils et la mise en oeuvre des dispositifs d'évaluation
- Le bilan de la formation

1 jour

Prix HT par Stagiaire
750 €

Référence
CN1727

Public
Responsables de
formation, Responsables
RH

01 58 56 50 40

Sessions

06/08/2010 (Lille)
01/10/2010 (Lille)
26/11/2010 (Lille)
07/08/2010 (Bordeaux)
13/08/2010 (Bordeaux)
15/12/2010 (Bordeaux)
07/08/2010 (Sophia Antipolis)
13/08/2010 (Sophia Antipolis)
17/11/2010 (Sophia Antipolis)
13/08/2010 (Lyon)
03/12/2010 (Lyon)
03/01/2011 (Lyon)
17/09/2010 (Marseille)
10/12/2010 (Marseille)
24/09/2010 (Paris)
19/11/2010 (Paris)
03/01/2011 (Paris)



BULLETIN D'INSCRIPTION

Entreprise : Adresse : Ville : Code Postal : N° SIRET:	CONNAISSANCE NETWORK 20 avenue Franklin D. Roosevelt 75008 PARIS Tel : 01.58 56 50 40- Fax : 01.58 56 50 41 N° SIRET : 402 417 844 000 48 - APE 85 59 A N° de déclaration d'existence : 11752940575
--	---

Représentant de l'établissement :	
Fonction :	Email :
Tél :	Fax :

Durée	Description de la formation	Lieu de la formation	Dates de début de session
1 jour	Plan de formation Référence : CN1727 <i>(indiquez la ville)</i> / / <i>(sous réserve du maintien de la session)</i>

Nombre d'inscrits	Nom et Prénom du (des) participant(s)
..... <i>participants</i>

Tarification	Total HT	TVA (19,6%)	TOTAL TTC
..... participant(s) X 750 €HT / stagiaire € € €

Mode de règlement	
<input type="checkbox"/> Acompte 50% : €TTC <input type="checkbox"/> Option repas - prix unitaire : 15 € HT <input type="checkbox"/> Paiement par virement bancaire <input type="checkbox"/> ou Paiement par chèque bancaire <i>(paiement du solde à réception de facture)</i>	<input type="checkbox"/> OPCA si oui lequel : <i>(sous réserve d'accord de prise en charge)</i>

"Bon pour accord",

Signature :

Fait à, le/...../.....

Cachet :



CONDITIONS GENERALES DE VENTE

Objet et champ d'application :

Suite à la commande d'une formation l'acheteur accepte sans réserve les présentes conditions générales de vente qui prévalent sur tout autre document de l'acheteur, en particulier ses conditions générales d'achat.

Validation d'inscription :

Une inscription n'est définitivement enregistrée qu'après réception du présent bon de commande, revêtu de votre cachet et de votre signature sur les 2 pages composant et d'un chèque d'acompte (En cas de subrogation, l'acompte de 30% est remplacé par l'accord de prise en charge délivré par l'organisme payeur) Connaissance Network se réserve expressément le droit de disposer librement des places retenues par le Client, tant que les frais d'inscription n'auront pas été couverts dans les conditions prévues ci-dessus.

Documents contractuels :

Au terme de la formation, une facture valant convention vous sera adressée, correspondant au solde du montant de la prestation. A réception de l'intégralité du règlement, une attestation de stage vous sera délivrée.

Prix, facturation et règlements :

Tous nos prix sont indiqués hors taxes. Ils sont majorés de la TVA au taux en vigueur (19,6%). Tout stage commencé sera dû intégralement par le Client. Les factures sont payables, sans escompte et à l'ordre de Connaissance Network 30% à la commande (sauf modifications mentionnées dans le présent bon de commande), puis le solde à réception de facture.

Règlement par un OPCA :

En cas de règlement de la prestation pris en charge par un OPCA, le Client doit faire lui-même la demande de prise en charge avant le début de la formation et s'assurer de l'acceptation de sa demande. En cas de paiement partiel du montant de la formation par l'OPCA, le solde sera facturé au Client.

Si Connaissance Network n'a pas reçu la validation de la prise en charge de l'OPCA avant le début de la formation, le Client sera facturé de l'intégralité du coût de la formation. Le cas échéant, le remboursement des avoirs par Connaissance Network est effectué sur demande écrite du Client accompagné d'un relevé d'identité bancaire original.

Refus d'inscription :

Connaissance Network se réserve le droit de refuser d'honorer une commande et de délivrer les formations à un Client qui n'aurait pas procédé au paiement des commandes précédentes, et ce sans que le Client puisse prétendre à une quelconque indemnité, pour quelque raison que ce soit.

Conditions d'annulation et de report :

Toute annulation par le Client doit être communiquée par écrit.

En cas d'annulation par le Client, moins de 10 jours ouvrés avant la session de formation convenue, et ce quelque en soit la cause, l'intégralité du montant de la formation sera dû. Néanmoins, Connaissance Network s'engage à proposer dans les 6 mois suivants, dans la mesure du possible, une nouvelle date de formation sur le même sujet, afin de permettre au Client de suivre le module concerné.

Renonciation :

Si Connaissance Network ne se prévaut pas de l'une des clauses présentes dans ces conditions générales de vente à un moment précis, cela ne peut être considéré comme une renonciation à cette même clause ultérieurement.

Loi applicable :

Loi française est applicable en ce qui concerne ces Conditions Générales de Ventes et les relations contractuelles entre Connaissance Network et ses Clients.

Attribution de compétences :

Tous litiges qui ne sauraient être réglés à l'amiable seront de la COMPÉTENCE EXCLUSIVE DU TRIBUNAL DE COMMERCE DE PARIS, quel que soit le siège ou la résidence du Client, nonobstant pluralité des défendeurs ou appel en garantie.

Election de domicile :

L'élection de domicile est faite par Connaissance Network à son siège social au 20 avenue Franklin D. Roosevelt - 75008 PARIS

Je, soussigné,, reconnais avoir pris connaissance des présentes Conditions Générales de Vente et en accepter les termes.

Fait à, le

Signature :

Cachet :